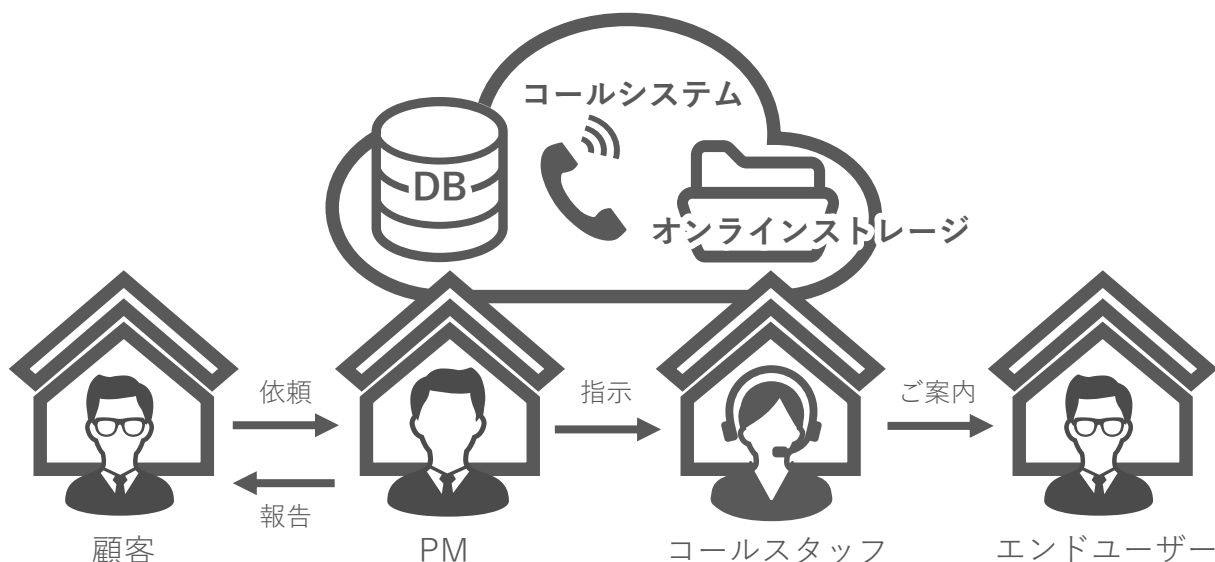


新型コロナウイルスに罹患された皆さまと、
感染拡大により生活に影響を受けている地域の皆さまに、
心よりお見舞いを申し上げます。

弊社では、この度の新型コロナウイルスによる緊急事態宣言に伴い、
全従業員を完全在宅業務とし、新型コロナウイルスの影響を受けない環境で
インサイドセールス事業をご提供いたします。



期間限定

「ゼロ接触インサイドセールス」 の立上げノウハウを無償提供

事業実現に必要な4つのノウハウをご提供いたします。

インフラ環境の整備

運用に必要なシステムや
コールスタッフに必要な
環境について

採用方法

弊社が行っている採用方法
について

コミュニケーション方法

在宅スタッフとの
コミュニケーションに必要な
ポイント

評価方法

KPIをどのように設定するか、
どのように可視化し
管理するか、何を評価するか

期間限定

フォローコール の無償提供

トークスクリプトの
作成

50リードの
フォロー実施

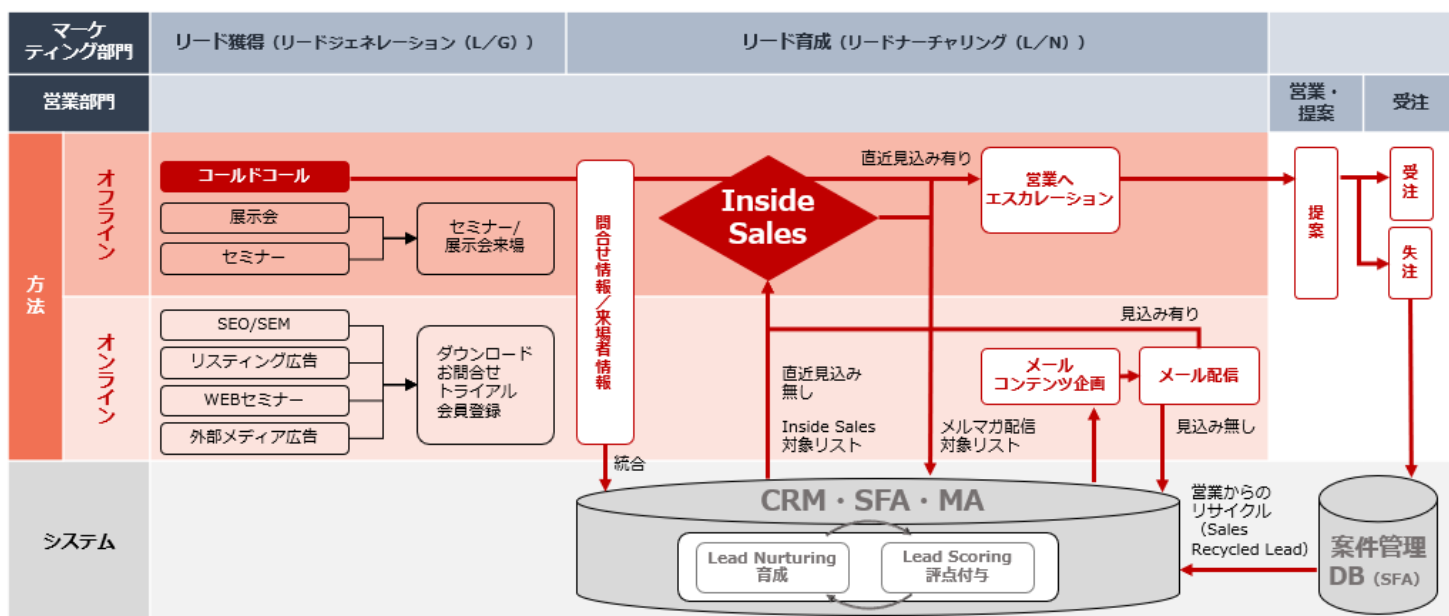
報告業務

キャンペーン期間：2020年5月末日まで（予定）

お問い合わせ先

当キャンペーンに関するお問い合わせ：sales@leagle.co.jp（リーグル株式会社）

リーグル株式会社は2008年12月に設立するよりも以前より、オープンアソシエイツ株式会社の新規事業立ち上げの際に必要な、市場調査やインサイドセールス、営業代行を実施したノウハウがございます。現在、IT企業に特化したインサイドセールス事業を主軸として新規アウトバウンドコールや見込み顧客を中長期的に育成するナーチャリングコールを提供しております。



- ・650社の実績により商材のキャッチアップの手間が少なくスタートできます。
 - ・Web会議システムによる非対面での打ち合わせによる活動準備が可能です。
 - ・必要な契約書締結はすべてオンラインで対応可能です。
 - ・コールに必要な資料はオンラインストレージのセキュアな環境に保管しております。
 - ・コールシステムはすべてクラウド化されております。
- ※活動のKPIはPJ毎に設定いたします。現在はWeb会議の設定を行っております。

皆様の営業活動のお手伝いをさせていただきますと幸いです。

お問い合わせ先

当キャンペーンに関するお問い合わせ：sales@leagle.co.jp (リーグル株式会社)